



Benefícios e requisitos para parceiros

Programa de Parceiros de Canal Axis

Nosso programa de parceiros de canal é para você, que cria soluções completas por meio de desenho, suporte, integração e instalação de sistemas. Baseado na confiança e no compromisso mútuos, o programa acelera as vendas de soluções e agrega valor no longo prazo.

O programa oferece três níveis de associação: Autorizado, Silver Solution e Gold Solution. Após sua candidatura ser aceita, você será bem-vindo ao programa como um parceiro Autorizado. Nesse nível, as exigências são mínimas, e nós oferecemos uma série de benefícios para ajudá-lo a ter um começo bem-sucedido.

Alcançar níveis de parceria mais elevados envolve lidar habilmente com necessidades mais complexas dos clientes e demonstrar um desempenho comercial excepcional. Como parte da evolução, requisitos de receita, treinamento ou certificação se aplicam, juntamente com a capacidade de demonstrar nossos produtos e soluções. Você receberá os requisitos específicos ao se inscrever. Buscamos parceiros comprometidos, interessados em investir em uma colaboração mutuamente benéfica.

Comece a expandir os seus negócios com a Axis!

Saiba mais: www.axis.com/partner/channel-partner-program



Benefícios para parceiros

	Autorizado	Silver Solution	Gold Solution
SUPOORTE DE VENDAS			
Acesso à Equipe de Serviços Profissionais (depende do caso de negócios e associado aos custos de desenvolvimento)	◆	◆	◆
Suporte dedicado pré e pós-venda		◆	◆
Descontos nos preços sugeridos pelo fabricante (MSRP) para Equipamentos de Demonstração não comercializáveis (NFR) ¹	◆	◆	◆
Qualificação para as especializações da Axis	◆	◆	◆
Qualificação para o Axis Loan Program ³	◆	◆	◆
Oportunidades de Margem Aprimoradas ¹	◆	◆	◆
Compartilhamento de leads priorizado		◆	◆
Oportunidades de preços de projetos ¹	◆	◆	◆
Acesso seguro ao Site do Parceiro Axis, com informações exclusivas e ferramentas de capacitação comercial	◆	◆	◆
Uso dos Axis Experience Center para atividades internas: treinamentos, reuniões ou eventos ³	◆	◆	◆
Uso do Axis Integrator Suite	◆	◆	◆
Uso do AXIS Site Designer	◆	◆	◆
SUPOORTE DE MARKETING			
Acesso ao Axis Marketing Collateral	◆	◆	◆
Acesso aos Guias de Marketing	◆	◆	◆
Acesso às caixas de ferramentas de marketing conjunto de parceiros	◆	◆	◆
Contato de marketing dedicado			◆
Qualificação para o Axis Partner Awards ³	◆	◆	◆
Oportunidades de marketing conjunto estendidas			◆
Oportunidades para Fundos de Desenvolvimento de Marketing (MDF) ³			◆
Oportunidade de oferecer ao seu cliente ser parte de uma história do cliente no axis.com	◆	◆	◆
Participação nos eventos dos Parceiros Axis	◆	◆	◆
Certificado de parceiro	◆	◆	◆
Uso dos Axis Experience Center para atividades do cliente: treinamentos, reuniões ou eventos ³	◆	◆	◆
Uso do logotipo do Programa de Parceiro Axis para marketing conjunto	◆	◆	◆
SUPOORTE TÉCNICO			
Acesso à rede de parceiros desenvolvedores de software, fornecedores de tecnologia e consultores da Axis	◆	◆	◆
Acesso ao Suporte de engenharia de vendas		◆	◆
Serviço avançado de substituição de produtos ²	◆	◆	◆
Suporte técnico prioritário		◆	◆
Uso dos Serviços técnicos Axis	◆	◆	◆
SUPOORTE DE TREINAMENTO			
Possibilidade de tornar-se um Profissional Certificado Axis, por meio do Axis Certification Program ³	◆	◆	◆
Acesso ao nosso treinamento da Axis Communications Academy reconhecido pelo setor	◆	◆	◆
Cursos da Axis Communications Academy com desconto ³	20%	40%	60%
Oportunidades de treinamento personalizado ³			◆

Requisitos para parceiros

	Autorizado	Silver Solution	Gold Solution
REQUISITOS PARA PARCEIROS			
Equipe de Profissionais Certificados Axis ³	Recomendado	mín. de 1/país	mín. de 2/país
Compras junto aos distribuidores Axis autorizados ⁴	◆	◆	◆
Oferta de soluções completas e equipamentos de demonstração		◆	◆
Oferta de instalação no local e suporte de primeira linha	◆	◆	◆
Compromisso de receita		De acordo com os termos e condições	De acordo com os termos e condições



¹ A Axis apoia distribuidores que oferecem descontos para parceiros, de acordo com cada nível. O preço real de compra será determinado pelo distribuidor.

² Quando disponível; sujeito à taxa de serviço. Serviço gratuito oferecido em instalações críticas. Entre em contato com a central de atendimento da Axis para obter informações sobre soluções de problemas e autorizações.

³ Quando disponível. Sujeito à disponibilidade local e aos termos e condições.

⁴ O parceiro deve fornecer à Axis os números de conta de seus distribuidores Axis atuais.

Sobre a Axis Communications

A Axis possibilita um mundo mais inteligente e seguro, aprimorando a segurança, proteção, eficiência operacional e inteligência nos negócios. Como uma empresa de tecnologia em rede e líder do setor, a Axis oferece soluções de videomonitoramento, controle de acesso, interfonos e áudio. Essas soluções são aprimoradas por meio de aplicativos de análise inteligentes e apoiadas por treinamentos de alta qualidade.

A Axis conta com cerca de 5.000 funcionários dedicados, em mais de 50 países, e colabora com parceiros de tecnologia e integração de sistemas em todo o mundo para oferecer soluções aos clientes. A Axis foi fundada em 1984 e está sediada em Lund, na Suécia.