



# Vorteile und Bedingungen

## Axis Channel Partner Program

Unser Channel Partner Program richtet sich an Unternehmen, die Komplettlösungen durch Systemdesign, Support, Integration und Installation entwickeln. Das Programm basiert auf Vertrauen und gegenseitigem Engagement, fördert den Verkauf von Lösungen und schafft langfristigen Mehrwert.

Das Programm bietet drei Partnerstufen: Authorized, Solution Silver und Solution Gold. Sobald Ihre Anmeldung bestätigt wurde, werden Sie als Authorized Partner in das Programm aufgenommen. Diese Stufe ist mit geringen Anforderungen verbunden und bietet zahlreiche Vorteile für einen erfolgreichen Start.

Um höhere Partnerstufen zu erreichen, müssen Sie in der Lage sein, komplexe Kundenanforderungen zu erfüllen und eine herausragende Geschäftsleistung zu erbringen. Sie müssen bestimmte Anforderungen in Bezug auf Umsatz, Schulung, Zertifizierung und Demonstration unserer Produkte und Lösungen erfüllen. Die genauen Anforderungen entnehmen Sie bitte dem Bewerbungsformular. Wir suchen engagierte Partner, die in eine für beide Seiten gewinnbringende Zusammenarbeit investieren wollen.

Bauen Sie Ihr Geschäft gemeinsam mit Axis aus!

**Mehr erfahren:** <https://www.axis.com/de-de/partner/channel-partner-program>



# Vorteile für Partner

	Authorized	Solution Silver	Solution Gold
<b>VERTRIEBSUNTERSTÜTZUNG</b>			
Zugang zu Professional Services Team (je nach Geschäftsszenario und mit Entwicklungskosten verbunden)	◆	◆	◆
Spezialisierte Unterstützung vor und nach dem Verkauf		◆	◆
Rabatt auf die UPE für Demoausrüstung und Vorführprodukte (nicht zum Wiederverkauf, NFR) <sup>1</sup>	◆	◆	◆
Zugang zu Axis Spezialisierungen	◆	◆	◆
Zugang zum Axis Loan Program für kostenlose Testprodukte <sup>3</sup>	◆	◆	◆
Chancen auf bessere Margen <sup>1</sup>	◆	◆	◆
Priorisierung bei gemeinsamer Lead-Bearbeitung		◆	◆
Möglichkeit zur Projektpreisbildung <sup>1</sup>	◆	◆	◆
Sicherer Zugang zum Axis Partnerweb mit exklusiven Informationen und Tools zur Geschäftsentwicklung	◆	◆	◆
Nutzung der Axis Experience Center für interne Aktivitäten wie Schulungen, Meetings oder Events <sup>3</sup>	◆	◆	◆
Nutzung der Axis Integrator Suite	◆	◆	◆
Nutzung des AXIS Site Designer	◆	◆	◆
<b>MARKETING-UNTERSTÜTZUNG</b>			
Zugriff auf Axis Marketingmaterialien	◆	◆	◆
Zugriff auf Marketing-Leitfäden	◆	◆	◆
Zugriff auf Co-Marketing-Toolboxen für Partner	◆	◆	◆
Spezifische Marketing-Kontaktperson			◆
Nominierungsberechtigung für die Axis Partner Awards <sup>3</sup>	◆	◆	◆
Erweiterte Möglichkeiten für Co-Marketing			◆
Zugang zu Marketing-Entwicklungsfonds (MDF), für gemeinsame Marketinginitiativen <sup>3</sup>			◆
Möglichkeit, Ihre Kundenprojekte als Erfolgsgeschichte auf Axis.com vorzustellen	◆	◆	◆
Teilnahme am Axis Zertifizierungsprogramm für die Auszeichnung als Axis Certified Professional	◆	◆	◆
Partnerzertifikat	◆	◆	◆
Nutzung der Axis Experience Center für Kundenaktivitäten wie Schulungen, Meetings oder Events <sup>3</sup>	◆	◆	◆
Nutzung des Axis Partner Program Logos im Co-Marketing	◆	◆	◆
<b>TECHNISCHER SUPPORT</b>			
Zugang zu Softwareentwicklern, Technologieanbietern und Beratern aus dem Axis Partnernetzwerk	◆	◆	◆
Zugang zum Sales Engineering Support		◆	◆
Vorab-Austausch-Service <sup>2</sup>	◆	◆	◆
Bevorzugter technischer Support		◆	◆
Nutzung der Axis Technical Services	◆	◆	◆
<b>SCHULUNGSSUPPORT</b>			
Teilnahme am Axis Zertifizierungsprogramm zum Axis Certified Professional <sup>3</sup>	◆	◆	◆
Zugriff auf professionelle Schulungen der Axis Communications Academy	◆	◆	◆
Rabatte auf Kurse der Axis Communications Academy <sup>3</sup>	20 %	40 %	60 %
Maßgeschneiderte Schulungen entsprechend den spezifischen Anforderungen <sup>3</sup>			◆

# Anforderungen an Partner

	Authorized	Solution Silver	Solution Gold
<b>ANFORDERUNGEN AN PARTNER</b>			
Als Axis Certified Professional zertifizierte Mitarbeiter <sup>3</sup>	Empfohlen	Min. 1 pro Land	Min. 2 pro Land
Kauf bei einem autorisierten Axis Distributor <sup>4</sup>	◆	◆	◆
Angebot von Komplettlösungen und Demoausrüstung		◆	◆
Angebot von Installationen vor Ort und Erstsupport	◆	◆	◆
Ertragsziele		Gemäß den Allgemeinen Geschäftsbedingungen	Gemäß den Allgemeinen Geschäftsbedingungen



- <sup>1</sup> Axis unterstützt Distributoren mit Partnerrabatten, die sich nach der Partnerstufe richten. Der tatsächliche Kaufpreis wird von Ihrem Distributor festgelegt.
- <sup>2</sup> Gegebenenfalls kann eine Servicegebühr anfallen. Kostenfreie Wartung bei unternehmenskritischen Installationen. Wenden Sie sich zur Fehlerbehebung und Autorisierung an den Axis Helpdesk.
- <sup>3</sup> Soweit verfügbar. Je nach lokaler Verfügbarkeit und geltenden Bedingungen.
- <sup>4</sup> Partner müssen Axis die Kontonummern ihrer derzeitigen Distributoren mitteilen.

# Über Axis Communications

Axis ermöglicht eine smartere und sichere Welt durch die Verbesserung von Sicherheit, Schutz, betrieblicher Effizienz und Geschäftsanalytik. Als Technologieführer im Bereich Netzwerk-Video bietet Axis Videosicherheits-, Zutrittskontroll-, Intercom- und Audiolösungen. Die branchenweit anerkannten Schulungen der Axis Communications Academy vermitteln fundiertes Expertenwissen zu den neuesten Technologien.

Das 1984 gegründete schwedische Unternehmen beschäftigt etwa 5.000 engagierte MitarbeiterInnen in über 50 Ländern und bietet mit Technologie- und Systemintegrationspartnern auf der ganzen Welt kundenspezifische Lösungen an. Der Hauptsitz ist in Lund, Schweden.