



Ventajas y requisitos para los socios

Programa para socios distribuidores de Axis

Nuestro programa para socios distribuidores está pensado para profesionales que crean soluciones completas, con una cartera de servicios que incluye diseño de sistemas, asistencia, integración e instalación. Basado en la confianza y el compromiso mutuo, el programa acelera las ventas de soluciones y proporciona valor a largo plazo.

Los miembros del programa pueden tener tres niveles: Autorizado, Solución plata y Solución oro. En cuanto su solicitud sea aceptada, le damos la bienvenida al programa como socio autorizado. En este nivel, los requisitos son mínimos y le ofrecemos un amplio abanico de ventajas para ayudarle a empezar de la mejor forma posible.

Para acceder a niveles más altos, es necesario acreditar la capacidad de gestionar necesidades complejas de los clientes y unos resultados de negocio excepcionales. También hay cumplir con determinados requisitos de ingresos, formación o certificación, además de poder realizar demostraciones de nuestros productos y soluciones. Recibirá requisitos más específicos al presentar la solicitud. Buscamos socios comprometidos que estén dispuestos a invertir en una colaboración beneficiosa para ambas partes.

¡Juntos podemos llegar más lejos!

Más información: www.axis.com/partner/channel-partner-program



Ventajas para los socios

	Autorizado	Solución plata	Solución oro
ASISTENCIA EN VENTAS			
Acceso al equipo de servicios profesionales (en función del caso y dependiendo de los costes de desarrollo)	◆	◆	◆
Asistencia preventiva y postventa específica		◆	◆
Descuento en MSRP en equipos de demostración no aptos para reventa (NFR) ¹	◆	◆	◆
Posibilidad de acceder a especializaciones de Axis	◆	◆	◆
Posibilidad de acceder al Programa de Crédito de Axis ³	◆	◆	◆
Posibilidad de acceder a mejores márgenes ¹	◆	◆	◆
Prioridad al compartir clientes potenciales		◆	◆
Posibilidad de acceder a precios especiales por proyectos ¹	◆	◆	◆
Acceso seguro al sitio web para socios de Axis con información exclusiva y herramientas para impulsar ventas	◆	◆	◆
Uso de los Axis Experience Centers para actividades internas: formaciones, reuniones o eventos ³	◆	◆	◆
Uso de Axis Integrator Suite	◆	◆	◆
Uso de AXIS Site Designer	◆	◆	◆
ASISTENCIA PARA MARKETING			
Acceso a materiales de marketing de Axis	◆	◆	◆
Acceso a guías de marketing	◆	◆	◆
Acceso a herramientas de comarketing para socios	◆	◆	◆
Persona de contacto específica para marketing			◆
Participación en los Axis Partner Awards ³	◆	◆	◆
Más oportunidades de marketing			◆
Oportunidades para acceder a los fondos de desarrollo de marketing (MDF) ³			◆
Oportunidad de ofrecer a un cliente que aparezca en una historia de éxito de clientes en axis.com	◆	◆	◆
Participación en actividades para socios de Axis	◆	◆	◆
Certificado de socio	◆	◆	◆
Uso de los Axis Experience Centers para actividades con clientes: formaciones, reuniones o eventos ³	◆	◆	◆
Uso del logotipo del programa de socios de Axis para actividades de comarketing	◆	◆	◆
SOPORTE TÉCNICO			
Acceso a la red de socios de Axis de desarrolladores de software, proveedores de tecnología y asesores	◆	◆	◆
Acceso al servicio de soporte de ingeniería		◆	◆
Servicio avanzado de sustitución de productos ²	◆	◆	◆
Soporte técnico preferente		◆	◆
Uso de los Servicios Técnicos de Axis	◆	◆	◆
ASISTENCIA EN FORMACIÓN			
Posibilidad de convertirse en Profesional certificado de Axis a través del Programa de certificación de Axis ³	◆	◆	◆
Acceso a formación reconocida por el sector a través de la Axis Communications Academy	◆	◆	◆
Descuentos en cursos de la Axis Communications Academy ³	20%	40%	60%
Oportunidad de acceder a formaciones personalizadas ³			◆

Requisitos de los socios

	Autorizado	Solución plata	Solución oro
REQUISITOS DE LOS SOCIOS			
Profesional certificado por Axis en la plantilla ³	Recomendado	Mín. 1/país	Mín. 2/país
Comprar a un distribuidor Axis autorizado ⁴	◆	◆	◆
Ofertas de soluciones completas y equipos de demostración		◆	◆
Instalación in situ y asistencia básica	◆	◆	◆
Ingresos mínimos		En función de los términos y condiciones	En función de los términos y condiciones



¹ Axis ofrece a los distribuidores descuentos para socios dependiendo de su nivel. Su distribuidor determinará el precio de compra final.

² En los lugares donde esté disponible, sujeto a una tarifa de servicio. Servicio gratuito en instalaciones críticas. Póngase en contacto con el servicio de asistencia de Axis si necesita ayuda para resolver problemas y obtener autorizaciones.

³ En los lugares donde esté disponible. Sujeto a la disponibilidad en la región y a los términos y condiciones.

⁴ El socio debe suministrar a Axis los números de cuenta de su distribuidor o sus distribuidores de Axis actuales.

Acerca de Axis Communications

Axis contribuye a crear un mundo más inteligente y seguro mejorando la seguridad, la operatividad de las empresas y la inteligencia empresarial. Como líder del sector y empresa especializada en tecnología de redes, Axis ofrece videovigilancia, control de acceso, intercomunicadores y soluciones de audio. Su valor se multiplica gracias a las aplicaciones inteligentes de analítica y una formación de primer nivel.

Axis cuenta aproximadamente con 5.000 empleados especializados en más de 50 países y proporciona soluciones a sus clientes en colaboración con sus socios de tecnología e integración de sistemas. Axis fue fundada en 1984 y su sede central se encuentra en Lund (Suecia).