



# Avantages et conditions de partenariat

## Axis Channel Partner Program

Notre programme s'adresse à nos partenaires revendeurs qui assurent la conception, l'intégration, l'installation et l'assistance de systèmes Axis. Fondé sur la confiance et des engagements mutuels, permet de développer des opportunités commerciales à long terme en fournissant des ressources, des services et des avantages étendus.

Le programme propose trois niveaux d'adhésion : Authorised, Silver et Gold. Une fois que votre demande est acceptée, nous vous invitons à participer au programme en tant que partenaire agréé. À ce niveau, les conditions requises sont minimales. Nous offrons différents avantages pour vous aider à prendre un bon départ.

Pour atteindre les niveaux de partenariat plus avancés, vous devez faire preuve d'excellentes performances commerciales et d'une capacité à traiter habilement des besoins client complexes. Dans le cadre de cette progression, des conditions de chiffre d'affaires, de formation ou de certification s'appliquent, ainsi que la capacité de faire démonstration de nos produits et solutions. Vous recevrez des conditions à remplir plus spécifiques lors de votre demande. Nous recherchons des partenaires résolus, qui souhaitent s'investir dans une collaboration mutuellement bénéfique.

Développez votre activité en association avec Axis !

**Pour en savoir plus : [www.axis.com/fr-fr/partner/channel-partner-program](http://www.axis.com/fr-fr/partner/channel-partner-program)**



# Bénéfices pour les partenaires

	Authorised	Silver	Gold
<b>ASSISTANCE COMMERCIALE</b>			
Accès à l'équipe des services professionnels (selon l'analyse de rentabilisation et les coûts de développement associés)	◆	◆	◆
Assistance dédiée avant et après la vente		◆	◆
Remise sur les prix publics conseillés pour les matériels de démonstration (non destinés à la vente) <sup>1</sup>	◆	◆	◆
Éligibilité aux spécialisations Axis	◆	◆	◆
Éligibilité au programme de prêts Axis <sup>3</sup>	◆	◆	◆
Opportunités d'amélioration des marges <sup>1</sup>	◆	◆	◆
Partage de leads prioritaire		◆	◆
Opportunités de tarification de projets <sup>1</sup>	◆	◆	◆
Accès sécurisé au Partner Web Axis avec des informations exclusives et des outils de développement d'activité	◆	◆	◆
Utilisation de l'Axis Experience Center pour les activités internes : formations, réunions ou événements <sup>3</sup>	◆	◆	◆
Utilisation d'Axis Integrator Suite	◆	◆	◆
Utilisation d'AXIS Site Designer	◆	◆	◆
<b>ASSISTANCE MARKETING</b>			
Accès à Axis Marketing Collateral	◆	◆	◆
Accès aux Marketing Guides	◆	◆	◆
Accès aux outils de co-marketing Partner	◆	◆	◆
Contact marketing dédié			◆
Éligibilité aux Awards partenaires Axis <sup>3</sup>	◆	◆	◆
Possibilités étendues de co-marketing			◆
Possibilités de bénéficier de fonds de développement marketing <sup>3</sup>			◆
Possibilité de permettre à votre client de figurer dans un témoignage de client sur axis.com	◆	◆	◆
Participation aux événements partenaires Axis	◆	◆	◆
Certificat de partenariat	◆	◆	◆
Utilisation de l'Axis Experience Center pour les activités client : formation, réunions ou événements <sup>3</sup>	◆	◆	◆
Utilisation du logo du programme partenaire Axis pour le co-marketing	◆	◆	◆
<b>ASSISTANCE TECHNIQUE</b>			
Accès au réseau de partenaires Axis de développeurs de logiciels, de fournisseurs de technologie et de consultants	◆	◆	◆
Accès au support Sales Engineering		◆	◆
Services de remplacement anticipé de produits <sup>2</sup>	◆	◆	◆
Assistance technique prioritaire		◆	◆
Utilisation des services techniques Axis	◆	◆	◆
<b>ASSISTANCE DE FORMATION</b>			
Possibilité de devenir Axis Certified Professional dans le cadre du Programme de certification Axis <sup>3</sup>	◆	◆	◆
Accès à formation reconnue par l'industrie via Axis Communications Academy	◆	◆	◆
Cours Axis Communications Academy à prix réduits <sup>3</sup>	20 %	40 %	60%
Possibilités de personnaliser les formations <sup>3</sup>			◆

# Conditions requises pour les partenaires

	Authorised	Silver	Gold
<b>CONDITIONS REQUISES POUR LES PARTENAIRES</b>			
Axis Certified Professional dans l'équipe <sup>3</sup>	Recommandé	min. 1/pays	min. 2/pays
Achat auprès d'un distributeur Axis agréé <sup>4</sup>	◆	◆	◆
Proposer des solutions complètes et du matériel de démonstration		◆	◆
Offre d'installation sur site et d'assistance de première ligne	◆	◆	◆
Engagement de niveau de vente		Conformément aux conditions	Conformément aux conditions



<sup>1</sup> Axis offre un soutien aux distributeurs avec des remises qui dépendent de leur niveau de partenariat. Le prix d'achat réel sera déterminé par votre distributeur.

<sup>2</sup> Des frais de service peuvent éventuellement s'appliquer. Service gratuit offert pour les installations critiques. Contactez l'assistance Axis pour le dépannage et l'autorisation.

<sup>3</sup> Si disponible. Soumis à la disponibilité locale et à conditions.

<sup>4</sup> Le partenaire est tenu de communiquer à Axis les numéros de compte de tous les distributeurs Axis avec lesquels il travaille.

# À propos d'Axis Communications

En améliorant la sûreté, la sécurité, l'efficacité opérationnelle et l'intelligence économique, Axis contribue à un monde plus sûr et plus intelligent. Leader de son secteur dans les technologies sur IP, Axis propose des solutions en vidéosurveillance, contrôle d'accès, visiophonie et systèmes audio. Ces solutions sont enrichies par des applications d'analyse intelligente et soutenues par des formations de haute qualité.

L'entreprise emploie environ 5000 personnes dans plus de 50 pays et collabore avec des partenaires technologiques et intégrateurs de systèmes du monde entier pour fournir des solutions sur mesure à ses clients. Axis a été fondée en 1984, son siège est situé à Lund en Suède.