



Vantaggi e requisiti per i partner

Axis Channel Partner Program

Il Channel Partner Program è pensato per voi, che create soluzioni complete offrendo servizi di progettazione, assistenza, integrazione e installazione. Il programma, basato sulla fiducia e sull'impegno reciproci, accelera le vendite di soluzioni e offre valore a lungo termine.

Sono previsti tre livelli di affiliazione: Authorized, Solution Silver e Solution Gold. Una volta accettata la vostra richiesta vi daremo il benvenuto nel programma in qualità di partner Authorized. Anche se questa categoria di affiliazione richiede il possesso di requisiti minimi, offre diversi vantaggi per aiutarvi a partire con il piede giusto.

Per raggiungere i livelli più alti è necessario gestire abilmente le esigenze complesse dei clienti e dimostrare performance commerciali straordinarie. Per salire di livello sono previsti anche altri requisiti di fatturato, formazione, certificazione e capacità di presentare i nostri prodotti e soluzioni. Alla presentazione della domanda riceverai maggiori dettagli. Siamo alla ricerca di partner impegnati e desiderosi di investire in una collaborazione reciprocamente vantaggiosa.

Inizia a far crescere il tuo business insieme ad Axis!

Scopri di più: www.axis.com/partner/channel-partner-program



Vantaggi per i partner

	Authorized	Solution Silver	Solution Gold
ASSISTENZA COMMERCIALE			
Accesso al team Professional Services (in base a caso aziendale e costi di sviluppo)	◆	◆	◆
Assistenza dedicata pre e post vendita		◆	◆
Sconto su MSRP per apparecchiature demo NFR (Not For Resale) ¹	◆	◆	◆
Idoneità alle specializzazioni Axis	◆	◆	◆
Idoneità ad Axis Loan Program ³	◆	◆	◆
Margini di profitto superiori ¹	◆	◆	◆
Condivisione prioritaria dei potenziali clienti		◆	◆
Definizione dei costi dei progetti ¹	◆	◆	◆
Accesso sicuro al portale per partner Axis con informazioni esclusive e strumenti di ottimizzazione vendite	◆	◆	◆
Uso degli Axis Experience Center per attività interne: corsi, meeting o eventi ³	◆	◆	◆
Uso di Axis Integrator Suite	◆	◆	◆
Uso di AXIS Site Designer	◆	◆	◆
ASSISTENZA AL MARKETING			
Accesso ai materiali per marketing Axis	◆	◆	◆
Accesso alle guide al marketing	◆	◆	◆
Accesso alle toolbox per il co-marketing con i partner	◆	◆	◆
Referente marketing dedicato			◆
Idoneità agli Axis Partner Awards ³	◆	◆	◆
Avanzate opportunità di co-marketing			◆
Possibilità di fondi per lo sviluppo marketing (MDF) ³			◆
Possibilità per il vostro cliente di essere menzionato in una testimonianza su axis.com	◆	◆	◆
Partecipazione alle iniziative riservate ai partner Axis	◆	◆	◆
Attestato di partner	◆	◆	◆
Uso degli Axis Experience Center per attività coi clienti: formazione, meeting o eventi ³	◆	◆	◆
Uso del logo del programma di partnership Axis per il co-marketing	◆	◆	◆
SUPPORTO TECNICO			
Accesso alla rete di partner Axis formata da sviluppatori software, distributori di tecnologie e consulenti	◆	◆	◆
Accesso all'assistenza tecnico-commerciale		◆	◆
Assistenza con sostituzione anticipata dei prodotti ²	◆	◆	◆
Assistenza tecnica prioritaria		◆	◆
Uso dell'assistenza tecnica Axis	◆	◆	◆
ASSISTENZA ALLA FORMAZIONE			
Possibilità di diventare Axis Certified Professional tramite l'Axis Certification Program ³	◆	◆	◆
Accesso ai corsi di formazione della Axis Communications Academy rinomati in tutto il settore	◆	◆	◆
Corsi Axis Communications Academy a prezzo scontato ³	20%	40%	60%
Possibilità di corsi personalizzati ³			◆

Requisiti per i partner

	Authorized	Solution Silver	Solution Gold
REQUISITI PER I PARTNER			
Presenza tra il personale di Axis Certified Professional ³	Consigliato	min. 1/Paese	min. 2/Paese
Acquisto di prodotti da un distributore Axis autorizzato ⁴	◆	◆	◆
Offerta di soluzioni complete e apparecchiature demo		◆	◆
Offerta di servizi come installazione on-site e assistenza diretta	◆	◆	◆
Impegno a generare un volume di vendite specifico		Soggetto a termini e condizioni	Soggetto a termini e condizioni



¹ Axis supporta i distributori con sconti per i partner a seconda della loro categoria di appartenenza. Il prezzo di acquisto effettivo è determinato dal distributore.

² Ove previsto, possono essere applicati costi di servizio. Servizio offerto gratuitamente per sistemi mission-critical. Contattare l'helpdesk Axis per la risoluzione dei problemi e l'autorizzazione.

³ Ove disponibile. Soggetto a disponibilità a livello locale e a termini e condizioni.

⁴ Il partner dovrà fornire ad Axis i numeri di account dei distributori Axis con cui collabora.

Informazioni su Axis Communications

Axis permette di creare un mondo più intelligente e sicuro migliorando la sicurezza, la protezione, l'efficienza operativa e la business intelligence. In qualità di azienda leader nelle tecnologie di rete, Axis offre videosorveglianza, controllo accessi, intercom e soluzioni audio, che supporta con applicazioni analitiche intelligenti e una formazione di alta qualità.

Axis ha oltre 5000 dipendenti in più di 50 paesi e collabora con partner tecnologici e integratori di sistemi in tutto il mondo per fornire soluzioni ai clienti. Fondata nel 1984, Axis è una società con sede a Lund, in Svezia.