



# 파트너 혜택 및 요구 사항

## Axis 채널 파트너 프로그램

Axis 채널 파트너 프로그램은 시스템 설계, 지원, 통합 및 설치를 통해 완벽한 솔루션을 만드는 귀사를 위한 것입니다. 신뢰와 상호 약속을 기반으로 하는 이 프로그램은 솔루션 판매를 가속화하고 장기적인 가치를 제공합니다.

이 프로그램은 인증(Authorized), 솔루션 실버(Solution Silver) 및 솔루션 골드(Solution Gold)와 같은 세 가지 레벨의 멤버십을 제공합니다. 가입 신청이 수락되면, 귀사는 인증 파트너로 프로그램에 가입됩니다. 이 파트너 레벨의 요건은 최소화이며, Axis는 성공적인 출발을 시작할 수 있도록 지원하는 다양한 혜택을 제공합니다.

더 높은 파트너 레벨에 도달하려면 복잡한 고객의 요구 사항을 능숙하게 처리하고 탁월한 비즈니스 성과를 입증해야 합니다. 이러한 발전의 일환으로, Axis의 제품 및 솔루션을 시연할 수 있는 능력과 더불어 매출 약정, 교육 이수, 인증 자격 획득 요구사항이 적용됩니다. 가입 신청 시 더 구체적인 요구 사항이 전달될 것입니다. Axis는 상호 이익이 되는 협력에 투자하고자 하는 헌신적인 파트너를 찾고 있습니다.

Axis와 함께 비즈니스 성장을 시작하십시오!

자세히 알아보기: [www.axis.com/ko-kr/partner/channel-partner-program](http://www.axis.com/ko-kr/partner/channel-partner-program)



# 파트너 혜택

	인증 파트너	솔루션 실버	솔루션 골드
<b>판매 지원</b>			
Professional Services Team에 액세스 (비즈니스 케이스에 따라 달라지며, 관련 개발 비용 발생)	◆	◆	◆
판매 전후 전담 지원		◆	◆
NFR(비판매용) 데모 장비의 MSRP(권장소비자가) 할인 <sup>1</sup>	◆	◆	◆
Axis 전문화에 참여할 수 있는 자격	◆	◆	◆
Axis 제품 대여 프로그램을 이용할 수 있는 자격 <sup>3</sup>	◆	◆	◆
향상된 마진 기회 <sup>1</sup>	◆	◆	◆
우선적 리드 공유		◆	◆
프로젝트 가격 산정 기회 <sup>1</sup>	◆	◆	◆
Axis 파트너 웹에서 독점 정보 및 판매 지원 도구에 접근 및 활용	◆	◆	◆
내부 행사 시 Axis Experience Center 이용: 교육, 회의, 이벤트 등 <sup>3</sup>	◆	◆	◆
Axis Integrator Suite 이용	◆	◆	◆
AXIS Site Designer 이용	◆	◆	◆
<b>마케팅 지원</b>			
Axis Marketing Collateral에 접근 및 활용	◆	◆	◆
마케팅 가이드 열람 및 활용	◆	◆	◆
Partner Co-Marketing Toolbox에 접근 및 활용	◆	◆	◆
전담 마케팅 담당자			◆
Axis Partner Awards에 참여할 수 있는 자격 <sup>3</sup>	◆	◆	◆
확대된 공동 마케팅 기회			◆
마케팅 개발 기금(MDF) 이용 기회 <sup>3</sup>			◆
axis.com의 고객 사례에 자신의 고객을 소개할 수 있는 기회	◆	◆	◆
Axis 파트너 이벤트 참여	◆	◆	◆
파트너 인증서	◆	◆	◆
고객 행사 시 Axis Experience Center 이용: 교육, 회의, 이벤트 등 <sup>3</sup>	◆	◆	◆
공동 마케팅용 Axis 파트너 프로그램 로고타입 사용	◆	◆	◆
<b>기술 지원</b>			
소프트웨어 개발자, 기술 벤더 및 컨설턴트로 구성된 Axis 파트너 네트워크 액세스	◆	◆	◆
세일즈 엔지니어링 지원		◆	◆
사전 교체 제품 서비스 <sup>2</sup>	◆	◆	◆
우선적 기술 지원		◆	◆
Axis 기술 서비스 이용	◆	◆	◆
<b>교육 지원</b>			
Axis Certification Program을 통해 Axis Certified Professional이 될 수 있는 능력 <sup>3</sup>	◆	◆	◆
Axis Communications Academy를 통해 업계에서 인정받는 Axis 교육에 액세스	◆	◆	◆
Axis Communications Academy 수강료 할인 <sup>3</sup>	20%	40%	60%
맞춤 교육 기회 <sup>3</sup>			◆

# 파트너 요건

파트너 요건	인증 파트너	솔루션 실버	솔루션 골드
Axis Certified Professional을 직원으로 보유 <sup>3</sup>	권장	최소 1명/국가	최소 2명/국가
공인 Axis 디스트리뷰터로부터 구매 <sup>4</sup>	◆	◆	◆
전체 솔루션 및 데모 장비 제공	◆	◆	◆
현장 설치 및 일선 지원 제공	◆	◆	◆
기본 매출액 약정		약관에 따라 다를 수 있습니다.	약관에 따라 다를 수 있습니다.



<sup>1</sup> Axis는 파트너 레벨에 따른 파트너 리베이트를 통해 디스트리뷰터를 지원합니다. 실제 구매 가격은 디스트리뷰터가 결정합니다.

<sup>2</sup> 해당될 경우, 서비스 수수료가 적용될 수 있습니다. 비즈니스 수행에 필수적인 설치에는 무료 서비스가 제공됩니다. 문제 해결 및 인증은 Axis 헬프데스크에 문의하십시오.

<sup>3</sup> 해당될 경우, 현지 사정 및 약관에 따라 다를 수 있습니다.

<sup>4</sup> 파트너는 거래하는 Axis 디스트리뷰터로부터 발급받은 계정 번호를 제공해야 합니다.

# Axis Communications에 대하여

Axis는 보안, 안전, 운영 효율성 및 비즈니스 인텔리전스를 향상시켜 더 스마트하고 더 안전한 세상을 실현합니다. 네트워크 기술 회사이자 업계 선도 기업인 Axis는 영상 감시, 접근 제어, 인터콤 및 오디오 솔루션을 제공합니다. 이러한 솔루션은 지능형 분석 애플리케이션으로 보완되고 고품질 교육을 통해 지원됩니다.

50개 이상의 국가에서 약 5,000명의 Axis 임직원이 전 세계의 기술 및 시스템 통합 파트너와 협력하여 고객에게 최적의 솔루션을 제공하고 있습니다. Axis는 1984년에 설립되었으며 본사는 스웨덴 룬드에 있습니다.