



パートナーの特典と要件

Axisチャネルパートナープログラム

当社のチャネルパートナープログラムは、システム設計、サポート、インテグレーション、設置を通じて総合的なソリューションを生み出す事業者を対象としています。信頼と相互コミットメントに基づいたこのプログラムは、ソリューションの販売を促進し、長期的な価値を提供します。

このプログラムでは、「認定」、「ソリューションシルバー」、「ソリューションゴールド」の、3段階のメンバーシップをご用意しています。申請が受理された時点で、認定パートナーとしてプログラムに参加していただけます。このレベルでは、要件は最小限ですが、素晴らしいスタートを切るために役立つさまざまな特典をご用意しています。

より高いパートナーレベルに到達するためには、複雑な顧客のニーズに対応し、優れたビジネスパフォーマンスを示していただく必要があります。また、このプロセスの一環として、Axisの製品とソリューションをデモンストレーションできることに加え、売上、トレーニング受講、認定取得などの要件が適用されます。具体的な要件は申し込み時にお知らせします。当社は、互いに有益なコラボレーションに投資したいと考えている、熱心なパートナーを求めています。

Axisと共に、ビジネスの成長を図りましょう！

詳しくは、こちらをご覧ください: <https://www.axis.com/ja-jp/partner/channel-partner-program>



パートナーの特典

	認定	ソリューション シルバー	ソリューション ゴールド
販売サポート			
プロフェッショナルサービスチームへのアクセス (ビジネスケースおよび開発コストに応じる)	◆	◆	◆
販売前および販売後の専任サポート		◆	◆
デモ用機器 (再販不可) のMSRPからの割引 ¹	◆	◆	◆
Axisスペシャリゼーションへの参加資格	◆	◆	◆
Axis貸出プログラムの利用資格 ³	◆	◆	◆
より広範な利益獲得の機会 ¹	◆	◆	◆
優先的な見込み顧客紹介		◆	◆
プロジェクト特別価格設定 ¹	◆	◆	◆
メンバー限定情報と販促ツールを入手できるAxisパートナーWebへの安全なアクセス	◆	◆	◆
内部アクティビティ (トレーニング、会議、イベント) におけるAxis Experience Center (デモ用施設) の利用 ³	◆	◆	◆
Axis Integrator Suiteの利用	◆	◆	◆
AXIS Site Designerの利用	◆	◆	◆
マーケティングサポート			
Axisマーケティング素材へのアクセス	◆	◆	◆
マーケティングガイドへのアクセス	◆	◆	◆
パートナー共同マーケティングツールボックスへのアクセス	◆	◆	◆
マーケティング担当者の紹介			◆
Axisパートナーアワードへの参加資格 ³	◆	◆	◆
より広範な共同マーケティングの機会			◆
マーケティングデベロップメントファンド (MDF) 利用の機会 ³			◆
顧客をAxisホームページ (axis.com) の顧客事例で紹介する機会	◆	◆	◆
Axisパートナーイベントへの参加	◆	◆	◆
パートナー認定証	◆	◆	◆
顧客向けアクティビティ (トレーニング、会議、イベント) におけるAxis Experience Center (デモ用施設) の利用 ³	◆	◆	◆
共同マーケティング用Axisパートナープログラムロゴの利用	◆	◆	◆
技術サポート			
ソフトウェアデベロッパー、技術メーカー、コンサルタントによるAxisパートナーネットワークへのアクセス	◆	◆	◆
セールスエンジニアリングサポートへのアクセス		◆	◆
製品交換優先手配 ²	◆	◆	◆
優先的な技術サポート		◆	◆
Axis技術サービスの利用	◆	◆	◆
トレーニングサポート			
Axis認定プログラムで、Axis認定プロフェッショナルとしての資格を取得可能 ³	◆	◆	◆
業界で認められたAxis Communications Academyが提供するトレーニングの受講	◆	◆	◆
Axis Communications Academyコースの割引 ³	20%	40%	60%
カスタマイズされたトレーニングの機会 ³			◆

パートナーの要件

	認定	ソリューション シルバー	ソリューション ゴールド
パートナーの要件			
Axis認定プロフェッショナル在籍 ³	推奨	1名以上/社	2名以上/社
Axis正規ディストリビューターからの購入 ⁴	◆	◆	◆
完全なソリューションと評価機の提供		◆	◆
現地での設置および1次サポートの提供	◆	◆	◆
売上に関するコミットメント		◆	◆



¹ Axisはパートナーレベルに応じたパートナーレポートによって、正規ディストリビューターをサポートしています。実際の購入価格は、正規ディストリビューターが決定します。

² 利用可能な場合、サービス料が発生することがあります。重要度の高い設置案件ではサービス料が無料になる場合があります。トラブルシューティングと認定については、Axisヘルプデスクまでお問い合わせください。

³ 利用可能な場所、現地での利用可能性および諸条件が適用されます。

⁴ パートナーは、現在の正規ディストリビューターのアカウント番号をAxisに提供する必要があります。

Axis Communicationsについて

Axisは、セキュリティ、安全性、運用効率、ビジネスインテリジェンスを向上させることで、よりスマートでより安全な世界の実現を目指しています。ネットワークテクノロジー企業として、また業界をけん引するリーダーとして、Axisは映像監視、アクセスコントロール、インターコム、音声ソリューションを提供しています。これらのソリューションは、インテリジェントアプリケーションによって強化され、質の高いトレーニングによってサポートされています。

Axisは50ヶ国以上に5,000人を超える熱意にあふれた従業員を擁し、世界中のテクノロジーパートナーやシステムインテグレーションパートナーと連携することで、カスタマーソリューションをお届けしています。Axisは1984年に創業し、本社はスウェーデン・ルンドにあります。